

# EXECUTIVE ALIGNMENT

---

## Moje kwalifikacje

Nazywam się Maciej Szturmowicz. Pomagam liderom rozwijać siebie i budować zdrowe, efektywne kultury organizacyjne.

**Mam ponad 16-letnie doświadczenie biznesowe w różnych rolach lidarskich** (w tym 8 lat w IBM i 3 lata jako doradca zarządu i lider projektów strategicznych w mBank S.A.).

**Jestem jednym z 16 profesjonalnych coachów w Polsce akredytowanych przez EMCC na poziomie Senior Practitioner, facylitatorem oraz certyfikowanym psychoterapeutą Gestalt.**



## Zakres programu

W trakcie tego krótkiego cyklu warsztatów strategicznych przeprowadzam zarząd firmy przez proces wspólnego wypracowania misji, modelu biznesowego i strategii działania.

W trakcie tych warsztatów **zadaję zarządom szereg pytań strategicznych i zapraszam do pogłębionej refleksji oraz dialogu. Dzielę się też moimi spostrzeżeniami z pracy z różnymi grupami pracowniczymi w różnych firmach i branżach.**

**Stymuluję intensywną wymianę perspektyw oraz prowokuję do uzgadniania często rozbieżnych wizji biznesowych**, po czym **spisuję ustalenia** i udostępniam uczestnikom w formie etapowo rozbudowywanej prezentacji.

W efekcie tego programu powstaje **firmowa prezentacja strategiczna** odpowiadająca na szereg zagadnień takich jak:

- Po co jesteśmy jako firma? Jaki jest głębszy sens naszego działania dla świata?
- Jakimi wartościami się faktycznie kierujemy i chcemy kierować w działaniu?
- Kim są, a kim nie są nasi klienci?
- Jakie potrzeby biznesowe lub życiowe mają nasi klienci?
- Jaką wartość wnosimy i jak ją chcemy wnosić?
- Jaką określamy strategię sprzedaży i go-to-market?
- Czym się odróżniamy od konkurencji?
- Jak wspierają i realizują uzgodnioną strategię działania poszczególne obszary funkcjonalne?

## Dla kogo

**Zarząd i kluczowi dyrektorzy zarządzający.**

## Efekty

Dzięki wspólnemu przejściu przez ten proces zarząd firmy:

- Poznaje się bliżej i w inny sposób niż dotychczas;
- Poznaje bliżej oraz uzgadnia swoje odmienne perspektywy i wizje biznesowe;
- Pochyla się nad głębszymi kwestiami związanymi z istnieniem firmy;
- Wypracowuje, uzgadnia i spisuje kluczowe założenia biznesowe;
- Wypracowuje dokument strategiczny, który może być potem omawiany w firmie;

## Co mówią uczestnicy

- „Dzięki tym warsztatom zaczęliśmy się dużo lepiej rozumieć w zarządzie zamiast przepychać.”
- „Zaskoczyło mnie, jak odmiennie widzą te same zjawiska ludzie z różnych pionów firmy.”
- „Dzięki tym warsztatom odkryliśmy, jak mało wiemy o naszych klientach i ich potrzebach.”
- „Nasze spotkania to był niezwykle czas na rozmowę o firmie jako całości, poza bieżączką.”
- „Powstał nam z tego super materiał, który omówiłem później z moimi dyrektorami.”

## Realizacja

Na żywo w siedzibie firmy lub na platformie Zoom, w języku polskim lub angielskim, w grupach 6-10 osób.

## Kontakt

Maciej Szturmowicz,

Executive Coach, Facylitator, Certyfikowany psychoterapeuta Gestalt

+48 503 09 09 83

ul. Górską 9C/8, 00-740 Warszawa

[ms@scaleup.center](mailto:ms@scaleup.center)

[www.scaleup.center](http://www.scaleup.center)